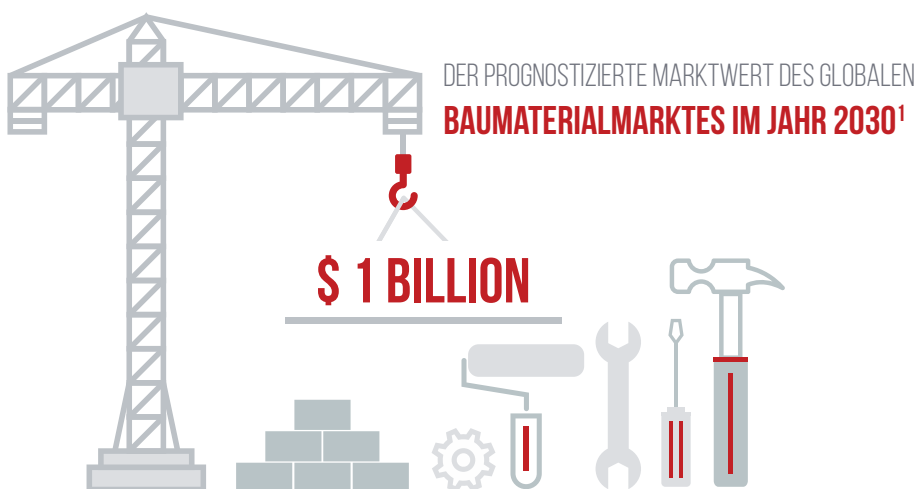
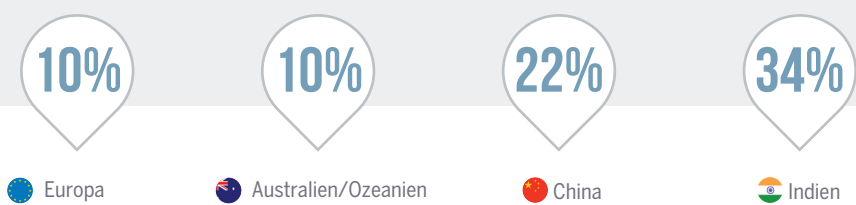


E-COMMERCE FÜR DAS BAUGEWERBE



Weltweites Wachstum im Bereich der Fertigungsindustrie für den Bau
DIE AUSSICHTEN FÜR DAS BAUGEWERBE SIND ROSIG²



ABER ES BEFINDEN SICH HINDERNISSE AUF DEM WEG ZUM ERFOLG



- 50 % der Lieferanten von Ersatzteilen haben sich bereits selbst mit 3D-Druck beschäftigt.
- Über 85 % der Lieferanten von Ersatzteilen werden 3D-Druck innerhalb der nächsten 5 Jahre verwenden.³

Ist Ihr Unternehmen bereit für den schnellen Anstieg der additiven Fertigung?



Amazons Werkzeug- und Heimwerkerwachstum im Jahresvergleich:⁴

- U.S. 35 %
- UK 20 %
- Deutschland 45 %

Amazon allein hält 22,6 % des gesamten Buchmarktes.⁵ Werden sie ihren Erfolg in der Baubranche wiederholen?

WAS KÖNNEN BAUFIRMEN TUN, UM EINE BESTMÖGLICHE
GRUNDLAGE FÜR ZUKÜNFTIGEN ERFOLG ZU LEGEN?



1: Immer und überall für Kunden verfügbar sein

Die Baubranche blüht weltweit. Der Online-Vertrieb erleichtert die Betreuung von Kunden unabhängig von ihrem Standort - unabhängig von der Zeit. E-Commerce schläft nie!



2: Helfen Sie ihnen zu finden, was sie brauchen

Suche in massiven Katalogen? Nicht mehr! Durch die intelligente Integration zwischen Ihrem Webshop und dem ERP können Sie sicher sein, dass Ihre Produktdaten immer korrekt sind.



3: Erfreuen Sie Ihre Kunden mit reibungslosen Prozessen

ERP-integrierte Webshops minimieren die Wahrscheinlichkeit, dass menschliche Fehler die Erfüllung der Prozesse stört. Noch besser: Ihre Kunden können ihre Bestellungen in Echtzeit verfolgen.



INTERESSIERT AN MEHR INFORMATIONEN ZU E-COMMERCE FÜR DAS BAUGEWERBE?
DANN SICHERN SIE SICH DEN KOSTENLOSEN TRENDREPORT.

DOWNLOAD



Sources: 1. Global Industry Analysts, Inc. 2. CECE Annual Economic Report. 3. <https://www.strategyand.pwc.com/reports/future-spare-parts-3d>. 4. <http://oneclickretail.com/tools-home-improvement-the-amazon-effect/>. 5. <http://oedb.org/librarian/12-stats-on-the-state-of-bookstores-in-america-today/>